

Documento "Resumen Ejecutivo"

Los datos que se solicitan en el presente documento buscan recoger información fundamental sobre la empresa. Esta información, junto con los otros documentos solicitados, será analizada por el Comité de Incorporaciones. El contenido de este documento **debe ser veraz.**

Junto a este resumen puede presentarse información adicional que detalle o complemente alguno de los apartados solicitados, dejando indicado en el apartado correspondiente de la tabla el nombre del documento que contiene dicha información y adjuntándolo en el email. Ej: **"Información presente en el documento 'Plan de Negocio de la empresa'".**

En caso de duda en cualquiera de los apartados del documento puede ponerse en contacto a través del siguiente email: epm@grupobme.es

RESUMEN EJECUTIVO

1.- INFORMACIÓN GENERAL

Empresa:	Bluenergables SL (denominada también en este documento como "BN")
Web:	https://bluenergables.com/
Año constitución:	2019
Ubicación del Proyecto:	Domicilio Fiscal, Tenerife. Atendiendo proyectos worldwide
Sector de la Actividad:	Ingeniería y consultoría
Número de Empleados:	21
Descripción (una línea):	Empresa de consultoría en ingeniería especializada en la economía azul, enfocada en el desarrollo de tecnologías innovadoras para el aprovechamiento sostenible de los recursos energéticos marinos

Responsable	Bernardino Couñago Lorenzo
Cargo	CEO & Co-Fundador
Teléfono	+34 600 92 58 03
Correo Electrónico	b.counago@bluenergables.com

2.- IDEA - MODELO DE NEGOCIO - PROPUESTA DE VALOR

Idea:

Apoyar al sector de las energías renovables marinas mediante conocimientos técnicos, asesoramiento y un enfoque integral. El equipo de BN está diseñado para respaldar a sus clientes a lo largo del ciclo de vida de los proyectos, desde las etapas preconceptuales iniciales hasta la instalación final en alta mar

Modelo de negocio:

Bluenewables SL (BN) se especializa en el desarrollo de tecnologías para las energías renovables marinas y especialmente se centra en estos momentos en el desarrollo de **tecnología solar flotante innovadora** (entendiendo en este caso como tecnología el diseño específico de la plataforma flotante y su sistema de fondeo asociado). Dicha solución está diseñada para aplicaciones offshore y nearshore. Su diseño modular y escalable permite la integración eficiente de paneles fotovoltaicos bifaciales en entornos marinos, ofreciendo generación de energía renovable en zonas con alta irradiación solar y escasez de espacio terrestre. La empresa puede llegar a ofrecer **soluciones llave en mano** para proyectos de energía renovable marina, que incluyen **ingeniería, diseño, construcción, instalación y mantenimiento**.

El modelo de negocio de BN pretende enfocarse en **proyectos a gran escala**, atacando 4 mercados detectados emergentes y de futuro: (1) solar flotante para la descarbonización de puertos (2) solar flotante para su hibridación con eólica marina (3) solar flotante para la producción de hidrógeno en tierra u offshore (4) parques solares para la producción específica de electricidad sin necesidad de hibridación con otras tecnologías marinas.

BN también proporciona **consultoría técnica y estratégica** a empresas del sector energético, ayudando en la planificación y ejecución de proyectos de energías renovables flotantes.

La compañía busca **expandirse internacionalmente**, estableciendo alianzas con gobiernos y empresas para implementar sus soluciones en mercados clave de Europa, Asia y América Latina.

Este modelo de negocio combina **innovación tecnológica, sostenibilidad y experiencia sólida y probada en el sector energético**, permitiendo a Bluenewables SL destacar en el creciente mercado de las energías renovables marinas.

Oportunidad:

BN presenta varias oportunidades atractivas:

- **Mercado en crecimiento:** La demanda global de energías renovables está en auge, con especial interés en soluciones flotantes para optimizar el uso del espacio marítimo. Se estima un mercado potencial de 400.000 MW para la tecnología PV-bos, lo que representa una oportunidad de negocio millonaria.
- **Innovación y Diferenciación Tecnológica:** La tecnología propuesta por BN presenta una alta innovación que reduce costes operativos y mejora la eficiencia energética, lo que la hace atractiva para gobiernos y utilities.
- **Retornos atractivos:** Al posicionarse como líder en un nicho emergente, BN podría experimentar un rápido crecimiento y revalorización. El modelo de negocio permite ingresos tanto por consultoría como por licencias de tecnología, así como los beneficios derivados de la construcción, instalación y mantenimiento en alta mar de las plataformas diversificando sus fuentes de rentabilidad.
- **Sostenibilidad y ESG (Inversión Responsable):** El sector de energías renovables es altamente atractivo para inversores ESG (Environmental, Social and Governance), alineado con objetivos de sostenibilidad globales. Empresas con impacto positivo en la descarbonización tienen mayores probabilidades de recibir inversiones institucionales y privadas.

Resumen: BN representa una oportunidad de alto potencial en un sector en crecimiento, con una tecnología diferenciada y el respaldo de tendencias globales hacia la energía renovable. Con la escalabilidad de su tecnología y acceso a financiación pública, puede convertirse en una empresa clave dentro de la transición energética marina.

Propuesta de Valor:

BN ofrece una solución de producción de energía limpia y escalable, adaptable tanto a proyectos piloto como a grandes parques solares marinos. Su diseño optimizado para condiciones offshore garantiza resistencia a la corrosión, oleaje y vientos marinos, asegurando durabilidad y eficiencia. Además, su sistema de anclaje y ensamblaje eficiente facilita el transporte e instalación, reduciendo costes logísticos. La plataforma es compatible con hibridación con otras energías renovables, almacenamiento energético y producción de hidrógeno verde, permitiendo una integración versátil con baterías o sistemas de H₂ renovable. Todo esto con una baja huella ambiental, minimizando el impacto en la vida marina y evitando el uso de terrenos costeros.

La combinación de expertise técnico, consultoría y desarrollo de productos innovadores nos permite posicionarnos como un actor clave en el sector de las energías renovables marinas.

3.- PRODUCTO - SERVICIO

<p>Descripción:</p>	<p>BN ofrece una plataforma solar flotante optimizada para entornos offshore, junto con servicios de ingeniería, integración energética, construcción e instalación y operación & mantenimiento (O&M). BN adapta cada proyecto a las condiciones específicas del sitio, facilitando la integración de la tecnología en cada emplazamiento y asegurando su rendimiento óptimo a largo plazo.</p>
<p>Tecnología:</p>	<p>La tecnología PV-bos de BN es una plataforma solar flotante diseñada para entornos offshore y nearshore, optimizada para resistir condiciones marinas exigentes. Su estructura modular y ligera permite una instalación escalable, desde proyectos pequeños (1 a 5 MW) hasta grandes parques solares en el mar (500 MW). Fabricada con materiales resistentes a la corrosión y oleaje, garantiza durabilidad y mínimo mantenimiento. Además, su diseño facilita el transporte, anclaje y ensamblaje eficiente, reduciendo costes logísticos. Compatible con otras energías renovables, PV-bos maximiza la eficiencia en la generación de energía eléctrica en el entorno marino.</p>
<p>Patente / Prop. Intelectual:</p>	<p>Actualmente la empresa es propietaria de 5 patentes o tecnologías denominadas "bos" (Bluenewables Offshore Solutions): PV-bos: plataforma solar marina flotante S-bos: plataforma semisumergible para eólica marina flotante CT-bos: plataforma de cables tensionados para eólica marina flotante WIND-bos: plataforma spar para eólica marina flotante G-bos: plataforma fija de "gravedad" para eólica marina</p>
<p>Estado de Desarrollo, "Time to Market":</p>	<p>Actualmente la tecnología se encuentra en su fase de demostración pre-comercial (TRL7-8) donde se van a instalar entre 2025 y 2026 dos plataformas gemelas de 0.5 MW cada una en el Puerto de Valencia. Se espera tener un producto testado y probado a finales de 2027, donde se pretende lanzar una etapa de escala pre-comercial (TRL9) y comercial.</p>

Comentado [cb1]: Isma tiene los datos sobre fechas de patentes y su extensión a diversos países

4.- MERCADO

Volumen de negocio del Mercado:

El mercado de la energía solar flotante ha experimentado un crecimiento notable en los últimos años y se proyecta que esta tendencia continúe en el futuro. A continuación, se presentan algunas cifras clave que reflejan el volumen de negocio de este sector:

- **Valor de mercado actual:** Según datos recientes, el mercado global de sistemas solares flotantes offshore fue valorado en aproximadamente **39,22 millones de dólares en 2022**.
- **Proyecciones de crecimiento:** Se espera que el mercado solar flotante alcance los **1.226 millones de dólares en 2033**, lo que implica una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del **18,36%** durante el período de pronóstico. Esto representa en solar flotante oceánico u offshore un mercado de más de 500 millones de dólares en 2033.
- **Capacidad instalada proyectada:** Aunque la energía solar flotante representa actualmente alrededor del **2%** de la demanda solar global total, se anticipa un crecimiento anual compuesto del **15%** en los próximos diez años, con instalaciones globales acumuladas que podrían superar los **70 GWdc**, donde se espera que el solar flotante oceánico u offshore represente unos 30 GW
- **Inversiones en el sector:** Empresas líderes en energías renovables, como Statkraft, están ampliando su presencia en mercados clave, incluyendo España, lo que refleja el interés y la inversión en tecnologías solares flotantes.

Estas cifras indican que el mercado de la energía solar flotante está en una fase de expansión significativa, ofreciendo oportunidades atractivas para empresas especializadas en este ámbito, como Bluenewables SL.

Tasa de Crecimiento:

El mercado de la energía solar flotante está experimentando un crecimiento notable, con proyecciones que indican una expansión significativa en los próximos años. A continuación, se detallan algunas estimaciones clave:

- **Emergen Research:** El mercado global de sistemas solares flotantes offshore fue valorado en **39,22 millones de dólares en 2022** y se anticipa una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del **22,4%** durante el período de pronóstico.
- **Business Research Insights:** Se estima que el mercado del sistema solar flotante crecerá desde **269 millones de dólares en 2024** hasta **1.226 millones de dólares en 2033**, con una CAGR del **18,36%** durante este período. Se espera que el segmento offshore contribuya desde 2025 a 2033 con unas cifras cercanas a los 500 millones de dólares.
- **Data Bridge Market Research:** Según sus análisis, el mercado mundial de paneles solares flotantes, valorado en **35,08 millones de dólares en 2022**, podría alcanzar **215,90 millones de dólares en 2030**, registrando una CAGR del **25,50%**. Esto representaría en el mercado solar flotante oceánico un mercado de 100 millones de dólares en 2030.
- **King's Research:** Este informe valora el mercado global de paneles solares flotantes en **3.270 millones de dólares en 2023** y proyecta un crecimiento hasta **23.040 millones de dólares en 2031**, con una CAGR del **28,03%**. Este representaría en el mercado solar flotante offshore 9.000 millones de dólares en 2031.

Estas cifras reflejan el potencial y la rápida expansión del sector de la energía solar flotante a nivel mundial.

Además BN ya está participando activamente en oportunidades de negocio reales para el solar flotante offshore por valor de 400 MW en 2025, lo que representaría (de materializarse), un negocio de 600 millones de euros en el período 2026 a 2033.

Internacionalización:

La internacionalización de Bluenewables SL es una oportunidad clave para escalar su negocio y aprovechar el crecimiento global de la energía solar flotante. Algunos factores a considerar son:

Mercados en auge: Asia y Europa lideran la adopción de energía solar flotante offshore debido a la escasez de suelo y políticas de energías renovables.

Países con alta demanda:

- China → Líder en capacidad instalada de energía solar flotante.
- India → Grandes planes de expansión y políticas de incentivos.
- Países Bajos → Innovación en energía renovable marina.
- Japón → Falta de espacio para instalaciones solares terrestres.
- EE.UU. → Interés creciente en nuevas soluciones renovables.

Acceso a financiación internacional: Fondos europeos (NextGen EU), organismos como el Banco Mundial y programas de financiamiento verde favorecen proyectos sostenibles.

La internacionalización de BN tiene un gran potencial en Europa, Asia y América Latina, especialmente en mercados con alta demanda de energía renovable y limitaciones de suelo. La clave del éxito será una estrategia basada en alianzas estratégicas, adaptación regulatoria y diferenciación tecnológica

Tipología de Clientes:

Empresas del Sector Energético y Utilities

- **Productores de energía renovable** interesados en implementar tecnología solar flotante para diversificar su matriz energética.
- **Empresas eléctricas y utilities** que buscan soluciones innovadoras y sostenibles para expandir su capacidad de generación.
- **Operadores de infraestructuras marinas y portuarias** que pueden aprovechar la tecnología solar flotante para maximizar el uso del espacio marítimo.

Empresas de Ingeniería y Construcción

- **Firmas de ingeniería y consultoría** que desarrollan proyectos de energías renovables y buscan expertos en soluciones flotantes.
- **Empresas de construcción y EPC (Engineering, Procurement & Construction)** interesadas en la instalación de sistemas solares flotantes.

Inversores y Fondos de Inversión Verde

- **Fondos de inversión en energías renovables y sostenibilidad** que buscan oportunidades en tecnologías emergentes con alto potencial de crecimiento.
- **Inversores institucionales y privados** que apuestan por empresas innovadoras en transición energética.

Organismos Públicos y Administraciones

- **Gobiernos y agencias de energía** interesados en proyectos de energía renovable marina dentro de sus estrategias de transición ecológica.
- **Unión Europea y organismos internacionales** que financian proyectos de innovación en energías limpias.

Grandes Empresas Industriales y Corporaciones con Objetivos ESG

- **Empresas con alto consumo energético** (como industrias manufactureras, tecnológicas o de transporte) que buscan reducir su huella de carbono con energía renovable.
- **Corporaciones con compromisos ESG (Environmental, Social & Governance)** que invierten en proyectos sostenible

Nivel de Competencia:

El nivel de competencia en el mercado de la energía solar flotante offshore y las energías renovables marinas es moderado o bajo con pocos actores especializados, debido a varios factores clave:

Competencia Fragmentada y en Expansión

- Aunque existen varios actores en el sector, muchos están en fases tempranas de desarrollo, lo que abre oportunidades para empresas innovadoras como BN.
- El mercado de energía solar flotante y el offshore específicamente, sigue siendo un nicho emergente, pero con un crecimiento acelerado (CAGR de 18-28%).
- Empresas establecidas en energía solar terrestre y eólica están explorando la energía solar flotante, lo que podría intensificar la competencia.

Diferenciación Tecnológica como Clave

- La innovación en tecnologías flotantes, tipología de plataformas, materiales resistentes al ambiente marino y la forma de amarrar y conectar unas plataformas con otras, marca la diferencia entre los pocos competidores del mercado.
- BN se distingue con su tecnología PV-bos gracias a separar la cubierta de paneles del agua, lo que le permite utilizar paneles existentes en el mercado y un sistema de fondeo probado que proviene de la acuicultura; esto le permite formar "islas" de diversas plataformas pero manteniéndolas independientes y evitando uniones físicas entre las mismas, soportando un rango amplísimo de estados de mar. Estas ventajas unidas a la máxima producción debido a la buena refrigeración y el aprovechamiento con placas bifaciales permite su despliegue en casi cualquier parte de los mares y océanos existentes en zonas cercanas a los puntos de conexión de los consumidores
- Además BN es propietaria de la patente PV-bos y las empresas con propiedad intelectual y patentes en tecnología flotante tienen ventajas competitivas, al tener la tecnología habilitante que da acceso a los mercados emergentes como el solar flotante offshore.

Influencia de Regulaciones y Políticas Energéticas

- El apoyo gubernamental y la financiación pública favorecen a las empresas con modelos alineados con la transición energética.
- En mercados con subsidios y políticas de energías renovables, la competencia se intensifica.
- En regiones donde la regulación sobre energía marina aún está en desarrollo, hay margen para que empresas innovadoras lideren el camino.

Competidores Clave:

BN se enfrenta a una competencia diversa en el sector de las energías renovables marinas y la consultoría de ingeniería. A continuación, se destacan algunos de sus competidores clave:

- **Competencia en Ingeniería y Consultoría Offshore a nivel nacional:**

En el mercado español, la ingeniería offshore es un sector en crecimiento, especialmente en energías renovables marinas como la eólica flotante, la solar flotante y el hidrógeno verde offshore. Algunas empresas que podrían competir con BN en ingeniería y consultoría incluyen:

SENER → Ingeniería con experiencia en energía eólica offshore, oil & gas y estructuras marinas.

IDOM → Consultoría e ingeniería con proyectos en eólica marina y plataformas offshore.

Saitec Offshore → Empresa especializada en soluciones flotantes para energía eólica marina (SATH Technology).

Esteyco → Han desarrollado estructuras innovadoras para eólica offshore como el proyecto ELISA.

Ghenova → Ingeniería naval y offshore con servicios en energías renovables.

Ninguno de estos actores está enfocado en estos momentos en solar flotante offshore o producción de hidrógeno offshore, centrándose todos ellos en la eólica marina. Esto otorga a BN una ventaja competitiva y un know-how exclusivo a nivel nacional.

- **Competencia en Ingeniería y Consultoría Offshore a nivel internacional:**

A nivel global, BN compite con grandes consultoras e ingenierías offshore que trabajan en energías renovables, transporte e instalación de plataformas flotantes y fijas, y consultoría en proyectos offshore incluido el mercado del Oil&Gas.

DNV (Noruega) → Consultoría técnica en energía offshore, seguridad y certificación.

Wood Group (Reino Unido) → Ingeniería y consultoría para renovables offshore y oil & gas.

Aker Solutions (Noruega) → Ingeniería offshore con foco en estructuras flotantes.

Ramboll (Dinamarca) → Consultoría en energía eólica marina y estructuras offshore.

Atkins (SNC-Lavalin) (Reino Unido) → Ingeniería en offshore wind y plataformas.

Fugro (Países Bajos) → Servicios de geotecnia y análisis de suelos marinos para offshore.

Lloyd's Register (Reino Unido) → Consultoría y certificación de proyectos marinos y offshore.

Xodus Group (Reino Unido) → Consultoría en energía eólica marina y transición energética.

De la misma manera ninguno de estos actores está tan enfocado como BN en el desarrollo de solar flotante offshore; desarrollan para terceros, pero no son propietarios de su propia patente, por lo que el empuje de la tecnología no se realiza de la misma manera que al ser propietario de la patente.

- **Competencia en desarrollo de plataformas flotantes para eólica marina:**

En eólica marina flotante existe un mercado nacional e internacional con más de 50 soluciones tanto de acero como de hormigón. En este caso, BN se ha posicionado en el mercado con un codesarrollo de 2 de sus patentes y una pre-venta de ambas tecnologías a la empresa Acciona Construcción. Dicha empresa es la que se está posicionando en el mercado, gracias a los desarrollos eólicos flotantes de BN.

- **Competencia en desarrollo de plataformas flotantes para energía solar marina:**

Las empresas que desarrollan **energía solar flotante marina** (offshore floating solar) están emergiendo como una solución complementaria a la **eólica offshore**, especialmente en regiones con espacio limitado en tierra. Algunas de las principales compañías y desarrolladores en este sector son:

Ocean Sun (Noruega): Tecnología basada en membranas flotantes circulares que permiten la instalación de paneles solares en el mar con alta eficiencia. Proyectos piloto en Noruega, China y Singapur. Foco en integración con eólica offshore para sistemas híbridos.

SolarDuck (Países Bajos): Plataforma solar flotante con estructura elevada sobre el agua, resistente a oleaje y condiciones marinas extremas. Unen las plataformas de manera solidarias unas con otras. Desarrollan proyectos en el Mar del Norte y Asia. Socios con RWE para instalar solar flotante en parques eólicos marinos.

Ciel & Terre (Francia): Uno de los pioneros en solar flotante, aunque más enfocados en agua dulce (embalses, lagos). Explorando expansión a sistemas marinos en colaboración con otras empresas.

Equinor (Noruega): Explorando la viabilidad de solar flotante offshore híbrida junto con su experiencia en eólica marina. Proyectos de I+D en desarrollo.

Sunborne Systems (Reino Unido): Subsidiaria de DNV desarrollando tecnología de paneles solares flotantes resistentes al oleaje. Integración con energía eólica y sistemas de almacenamiento.

Por tanto, todavía hay pocos actores, pero en general se esperan cada vez más actores, debido a la sencillez de la implantación en comparación con el eólico marino u otras plataformas de Oil&Gas.

- **Competencia en desarrollo de plataformas flotantes para producción de H2:**

Aquí los actores son pocos, pero de gran envergadura con alcance muy internacional, debido a que son grandes empresas de la industria del Oil&Gas invirtiendo su I+D en nuevas industrias de futuro como es el H2 verde offshore. BN es pionera en España en el desarrollo de este tipo de plataformas marinas.

5.- EQUIPO PROMOTOR

Bernardino Couñago Lorenzo

Ingeniero Naval y Oceánico por la UPM, con amplia experiencia en el sector offshore (+16 años), especializado en proyectos de energías renovables marinas, sector en el que ha sido pionero principalmente en eólica y solar flotante. Posee una amplia experiencia en diversas empresas del sector (Iberdrola, Esteyco, tecnalia, GMC, etc.), donde ha ejecutado proyectos a todos los niveles a lo largo del ciclo de vida de los mismos.

Experto en tecnologías e ingeniería offshore, cadena de suministro y negocio, con visión holística, fundamentada en una fuerte base técnica, y proyectada hacia el desarrollo global de infraestructuras marinas.

Bernardino es autor de +5 patentes, mejor Ingeniero Naval Joven (2018) por la Asociación de Ingenieros Navales españoles, 2 veces medalla de oro en el Congreso de Ingeniería Naval, Mejor poster Europeo en WindEurope 2016.

Desde el año 2019 es socio y co-fundador y director general de BlueNewables donde desarrollo su labor habitual.

Ismael Fernández Gil

Ingeniero Naval y Oceánico por la UPM, con amplia experiencia en el sector offshore (+15 años). Comenzó su carrera profesional en 2008 como gestor de buques en un astillero y poco después se unió a la industria del petróleo y gas (O&G), especializándose en mantenimiento de equipos offshore y desempeñando diversos roles en operaciones marítimas y perforación. En 2018 reorientó su carrera hacia el desarrollo de estructuras flotantes tanto para energía eólica offshore como para fotovoltaica marina.

Es socio y co-fundador de BlueNewables en 2019 y, desde entonces, ha ocupado el cargo de Director de Operaciones donde continúa su labor habitual.

Oscar Sainz Ávila

Ingeniero Naval y Oceánico por la UPM, con amplia experiencia en el sector offshore (+15 años). Tras un período formando a estudiantes de ingeniería, en 2010 dirigió su carrera profesional hacia el sector de las Energías Renovables Marinas, especializándose en el diseño de aerogeneradores flotantes y participando en proyectos clave de investigación en eólica flotante en diversas empresas, donde es coautor como inventor del TLPWIND de Iberdrola. Además, durante 10 años adquirió una amplia experiencia en una vasta variedad de temas relacionados con offshore y dragado con una gran experiencia internacional, trabajando para empresas líderes como Iberdrola y Royal Boskalis Westminster.

Es socio y co-fundador de BlueNewables, donde ejerce como Director Técnico desde 2019.

Sergio Hernández Blanco

Ingeniero Naval y Oceánico por la UPM, con amplia experiencia en el sector offshore (+10 años). Especializado en Eólica Offshore, con habilidades avanzadas en programación. Su experiencia de dos años como Ingeniero de Software ha permitido optimizar tareas en arquitectura naval, como procesamiento de datos previo y posterior, automatización de tareas repetitivas y el desarrollo de herramientas internas, reduciendo significativamente los tiempos de trabajo.

Durante tres años, trabajó como Arquitecto Naval en Esteyco, participando en varios proyectos de plataformas eólicas flotantes offshore (SPAR / Semisumergible), realizando análisis de comportamiento en mar, diseño de fondeo, cálculos de arquitectura naval y supervisión de campañas de pruebas en tanque.

Es socio de BlueNewables, donde ejerce como líder de hidrodinámica desde 2019.

Cecilio Barahona Oviedo:

Ingeniero Naval y Oceánico por la UPM, con amplia experiencia en el sector offshore y heavy-lift, especializado en la construcción, transporte e instalación de plataformas flotantes y fijas (+10 años). Ha trabajado en empresas de referencia como ALE-Heavylift (2015-2018), donde entre otros trabajos fue manager de instalación del primer aerogenerador marino fijo de España en Gran Canaria y el primero del mundo con torre telescópica, y en la empresa TETRACE-Naval&Offshore (2018-2019), donde entre otros proyectos participó en la instalación del molino eólico telescópico innovador de la empresa Nabrawind en Marruecos.

En 2021 fue premiado como mejor Ingeniero Naval Joven por la Asociación de Ingenieros Navales de España.

Desde 2019 es socio en BlueNewables, donde es coautor de las patentes de las tecnologías "bos - BlueNewables Offshore Solutions" junto a su resto de socios donde ha desempeñado roles clave en el liderazgo del departamento de Transporte e Instalación, así como en la gestión de proyectos estratégicos. Actualmente, lidera el desarrollo comercial y la expansión internacional de la compañía, impulsando su crecimiento y posicionamiento en el sector de la energía renovable offshore.

6.- ESTADO ACTUAL, HITOS ALCANZADOS Y PREVISIÓN

<p>Estado actual:</p>	<p>Actualmente la empresa está trabajando en 3 frentes bien diferenciados:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Consolidación del área de servicios de ingeniería y consultoría donde ya viene asegurando una facturación anual de +2M€ con proyectos y clientes a nivel internacional. • Consolidación en el desarrollo de tecnologías offshore centradas en eólica marina (solo fase de ingeniería) • Desarrollo global de la tecnología solar flotante offshore, llevando el nivel de negocio a un estadio mayor al de ingeniería donde BN quiere posicionarse con perspectiva de poder entregar un producto completo y realizar su operación y mantenimiento de cara a las utilities.
<p>Hitos alcanzados:</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2019 – Fundación de BN por sus 5 socios. • 2019 – 2023 Obtención de patentes de las tecnologías “bos” (3 patentes para eólica marina flotante, 1 patente para eólica marina fija y 1 patente para solar flotante offshore). • 2022 – Acuerdo de traspaso de tecnologías S-bos y CT-bos con Acciona Construcción. • 2023 – Fundación junto con la empresa YouWind Renewables de la empresa Capital BlueWind para el desarrollo de ingeniería de parques eólicos marinos flotantes para España y Portugal • 2024 – Fundación de la empresa Green Spin Partners en Dinamarca para el desarrollo de controladores de turbinas para eólica marina flotante • 2025 – Construcción e instalación del primer demostrador de solar flotante offshore en España en Valencia con una potencia de 1 MW
<p>Objetivos:</p>	<p>BN tiene como objetivo asentar los servicios de ingeniería y consultoría offshore y de desarrollo de tecnologías. A su vez, quiere demostrar la validación del prototipo de solar flotante offshore y capacitarse para no solo entregar ingeniería sino entregar un producto y operarlo.</p>
<p>Proyectos de futuro:</p>	<p>BN quiere seguir manteniendo y desarrollando sus productos de ingeniería y consultoría offshore tanto con BN como con sus empresa del holding como son Capital BlueWind y Green Spin Partners.</p> <p>A su vez, BN quiere ser capaz de entregar un producto solar flotante offshore (PV-bos) a nivel mundial, para lo cual necesita capacitarse a nivel mundial para participar en tenders internacionales, y capacitarse con los socios adecuados para poder entregar ingeniería, compras, fabricación, construcción, transporte, instalación de dichos productos, así como operarlos y mantenerlos.</p> <p>BN quiere seguir desarrollando otras tecnologías “bos” que le permitan ser punta de lanza de las energías renovables marinas y consolidar aquellas tecnologías más potenciales de ser beneficiosas para la compañía.</p>

Subvenciones / Créditos:

BN ha conseguido levantar un gran capital gracias a sus propuestas innovadoras que hacen de tractor para la industria de las energías renovables marinas, consiguiendo proyectos de I+D+i a nivel nacional, europeo e internacional, de donde se nombran los siguientes:

2020

- **European Union** → MARINET2

2021

- **Interreg Atlantic Area** → PORTOS PROJECT
- **CDTI** → MISIONES
- **European Union / CDTI** → EUREKA EUROSTARS
- **CDTI** → NEOTEC
- **European Union / Canarias Government** → EATIC
- **European Union / Canarias Government** → PYME CANARIA
- **Ports of Spain** → PORTS 4.0

2022

- **European Union** → HORIZON-CL5-2021-D3-03-12 (Innovación en despliegue de energía eólica flotante optimizada para aguas profundas y diferentes cuencas marinas)
- **CDTI** → KSEI Collaboration framework between Spain and Korea
- **Proyectos de mecenazgo**

2023

- **IDAE** → Renmarinas Demos
- **Proyectos de mecenazgo**

2024

- **IDAE** → Value Chain (Hidrogeno)
- **CDTI** → KSSP-Korea Spain Strategic Projects
- **Proyectos de mecenazgo**

7.- DATOS ECONÓMICO-FINANCIEROS

Inversión necesaria:				
Destino de la inversión:				
Accionariado (Nombre)	Ciudad	Capital + Prima	Socio inversor / Promotor	%
Rondas de inversión previas:	Indicar fecha, situación (abierta/cerrada), importe y ticket mínimo.			

Business Plan a 3 años

Objetivos 2025 - 2027	2025	2026	2027
Patrimonio Neto			
Fondo de Maniobra			
Deuda Financiera			
Importe neto de la cifra de negocios			
EBITDA			
Resultado del Ejercicio			
Empleados Promedio			

8.- INFORMACIÓN ADICIONAL